



Guida alle imposte sulle vendite del Maryland

Tariffa standard

L'aliquota standard dell'imposta sulle vendite nel Maryland per il 2024 è del 6%.

Rata ridotta

Nel Maryland non esiste un'aliquota fiscale ridotta sulle vendite.

Vendita di prodotti e servizi esentasse

Alcuni prodotti e servizi esentasse nel Maryland includono:

- Macchinari e attrezzature utilizzate nelle attività produttive;
- Beni personali materiali destinati al consumo nelle attività produttive;
- Beni personali tangibili per la rivendita o l'incorporazione come materiale o parte di un'altra proprietà personale tangibile;
- La manutenzione, la manutenzione o la riparazione di beni personali tangibili diversi da macchinari o attrezzature di produzione, o la tutela della salute e del comfort dei dipendenti non costituiscono attività di produzione.

Chi è obbligato a registrare l'imposta sulle vendite nel Maryland

Quando vendi in Louisiana e ti qualifichi come rivenditore secondo la definizione e raggiungi la soglia, devi essere [registrato per riscuotere e pagare l'imposta sulle vendite](#) nel Maryland.

Soglia

A partire dal 1° ottobre 2018, i rivenditori fuori dallo stato con presenza fisica o economica sufficiente per stabilire un nesso nel Maryland devono [registrarsi per riscuotere l'imposta sulle vendite](#). Ciò include venditori online o venditori remoti che hanno vendite annuali superiori a \$ 100.000 nello stato o più di 200 o più transazioni separate nello stato nell'anno solare precedente o corrente.

[Soglie venditore per stato](#)

[Soglie del marketplace per stato](#)

Le regole speciali sono applicabili all'attività SAAS.

[Soglie fiscali per il SAAS per stato.](#)

Mercati online

Se tutte le tue vendite nel Maryland avvengono tramite una piattaforma di mercato e non sei un facilitatore del mercato, non puoi registrarti per pagare l'imposta sulle vendite nel Maryland. Il tuo facilitatore del mercato paga lui stesso l'imposta sulle vendite.

Se vendi tramite il tuo marketplace, dovrai registrarti per pagare l'imposta sulle vendite se raggiungi la soglia.

Pagamento dell'imposta sulle vendite e data di presentazione

A seconda del tuo debito fiscale, determina la frequenza di presentazione: annuale, semestrale, mensile o trimestrale:

Annuale – A discrezione dello Stato;

Semestrale – A discrezione dello Stato;

Trimestrale: da \$0 a \$700,00;

Mensile: \$700,01 e oltre.

La scadenza per la restituzione è sempre il 20 del mese successivo al periodo di riferimento. Se la data di scadenza della presentazione cade in un fine settimana o in un giorno festivo, l'imposta sulle vendite è dovuta il giorno successivo.

Pena e interesse

Deposito tardivo: 10% e interessi non inferiori all'1% al mese.

Sconto

Puoi usufruire di uno sconto dell'1,2% sui primi \$6.000 raccolti e dello 0,9% per l'importo superiore a \$6.000 se invii la richiesta in modo tempestivo. È previsto uno sconto massimo di \$500 per ogni reso.