



Guida all'imposta sulle vendite dell'Idaho

Tariffa standard

L'aliquota standard in Idaho per l'imposta sulle vendite per il 2024 è del 6%.

Tariffa ridotta

Non esiste un'aliquota ridotta per l'imposta sulle vendite in Idaho.

Vendita di prodotti e servizi esentasse

Non ci sono prodotti e servizi esentasse specifici elencati in Idaho.

Chi deve registrare l'imposta sulle vendite in Idaho

È necessario registrarsi per ottenere il permesso di venditore in Idaho se:

- Sei un rivenditore senza una presenza fisica in Idaho;
- Hai vendite nell'Idaho;
- L'importo di tutte le vendite in Idaho è superiore a \$ 100.000 nell'anno solare corrente o precedente.

Se soddisfi tutti questi criteri, a partire dal 1 giugno 2019, devi ottenere l'autorizzazione di un venditore dell'Idaho.

Soglia

La soglia di vendita per la registrazione di un permesso di venditore in Idaho è di \$100.000 all'anno.

[Soglie venditore per stato](#)

[Soglie del marketplace per stato](#)

Le regole speciali sono applicabili all'attività SAAS.

[Soglie fiscali per il SAAS per stato.](#)

Marketplace online

Quando si vende tramite un marketplace a partire dal 1° giugno 2019, la legge dell'Idaho richiede ai facilitatori del marketplace di riscuotere e inoltrare l'imposta [sulle vendite](#) dell'Idaho sulle vendite di terze parti in Idaho. Chiedi al facilitatore del tuo marketplace di fornire una conferma scritta dell'imposta sulle vendite che sta dichiarando. Se il marketplace non riscuote e inoltra le imposte sulle tue vendite, includilo nel tuo permesso di venditore.

Procedura di registrazione

È necessario fornire informazioni dall'azienda:

- EIN (se disponibile), numeri di previdenza sociale o EIN di tutti i proprietari, partner e/o funzionari;
- Indirizzi fisici e postali delle aziende;
- Data di inizio dell'attività in Idaho ed eventuali date di costituzione (se applicabile);
- Informazioni sul conteggio previsto dei dipendenti, data del primo stipendio, data di assunzione, ecc.

Pagamento dell'imposta sulle vendite e data di presentazione

Valuta i ricavi delle vendite prima di richiedere un permesso. Sulla base di tali informazioni, il dipartimento ti impone di presentare le dichiarazioni su base mensile, trimestrale, semestrale o annuale. L'imposta sulle vendite è dovuta in base al metodo di contabilità per competenza: ciò significa che si inoltra l'imposta sulle

vendite allo stato con la presentazione della dichiarazione delle imposte per il periodo in cui è stata effettuata tale vendita. Hai questo obbligo anche se il tuo cliente non ti ha pagato entro la scadenza della dichiarazione delle imposte.

Mensile:

La maggior parte delle dichiarazioni dei rivenditori vengono effettuate ogni mese. Scadenza: 20 del mese successivo.

Trimestrale:

I rivenditori che devono meno di \$ 750 di tasse al trimestre devono pagare entro 20 giorni dalla fine del trimestre.

Semestrale e annuale (se sei un distributore o un grossista con poche vendite):

Le dichiarazioni semestrali vanno effettuate entro il 20 luglio e il 20 gennaio; Quelle annuali devono essere presentate entro il 20 gennaio.

Sanzioni ed interessi

Non aver presentato la dichiarazione delle imposte in tempo: il 5% dell'imposta dovuta per ogni mese in cui la dichiarazione è in ritardo, ma non più del 25%;
Hai presentato la dichiarazione ma non hai presentato l'imposta dovuta: 0,5% dell'imposta dovuta per ogni mese di ritardo nell'imposta dovuta, fino a un massimo del 25%.