



Idaho guía de impuestos sobre las ventas

Tasa estándar

La tasa estándar del impuesto sobre las ventas en Idaho para 2024 es del 6%.

Tasa reducida

No se aplica una tasa reducida del impuesto sobre las ventas en Idaho para 2024.

Productos y servicios libres de impuestos sobre ventas

No se especifican productos o servicios libres de impuestos sobre ventas en Idaho para 2024.

Quién debe registrar el impuesto sobre ventas

Debe obtener un permiso de vendedor de Idaho si cumple con los siguientes criterios:

- Eres un minorista sin presencia física en Idaho;
- Tiene ventas de Idaho;
- Su monto de todas las ventas en Idaho es más de \$100,000 en el año calendario actual o anterior.

A partir del 1 de junio de 2019, si cumple con todos estos criterios, debe obtener un permiso de vendedor de Idaho.

Umbral

\$100,000/año.

[Umbrales de comerciante por estado](#)

[Umbrales de mercado por estado](#)

Las reglas especiales son aplicables al negocio SAAS.

[Software como Umbrales del Impuesto de Servicio por estado.](#)

Mercados en línea

Al vender a través de un revendedor del mercado a partir del 1 de junio de 2019, la ley de Idaho requiere que los facilitadores del mercado cobren y reenvíen el impuesto sobre ventas de Idaho en las ventas de terceros en Idaho. Pídale a su facilitador de mercado que le proporcione una confirmación por escrito del impuesto sobre ventas que están reportando. Si su revendedor en el mercado no está recaudando ni reenviando impuestos sobre sus ventas, inclúyalo en su propio permiso de vendedor.

Procedimiento de registro

Debe proporcionar información por parte de la empresa:

- EIN (si está disponible), números de seguro social o EIN de todos los propietarios, socios y/o funcionarios;
- Direcciones físicas y postales del negocio;
- Fecha en que comenzó el negocio en Idaho y cualquier fecha de incorporación (si corresponde);
- Información sobre el recuento esperado de empleados, la fecha del primer pago, la fecha de contratación, etc.

Pago del impuesto sobre ventas y fecha de presentación

Evalúe sus ingresos por ventas antes de solicitar un permiso. Con base en esa información, el departamento lo preparó para presentar declaraciones mensuales, trimestrales, semestrales o anuales. El impuesto sobre ventas se paga según el método contable de acumulación: eso significa que usted envía el impuesto sobre ventas al estado junto con la declaración de impuestos correspondiente al período en el que realizó esa venta. Tiene esta obligación incluso si su cliente no le ha pagado antes de la fecha de vencimiento de su declaración de impuestos.

Mensual:

La mayoría de los archivos de los minoristas se declaran todos los meses.
Fecha límite: día 20 del mes siguiente.

Trimestral:

Los minoristas que adeudan menos de \$750 de impuestos por trimestre deben pagarlos dentro de los 20 días posteriores al final del trimestre.

Semestral y anual (si eres distribuidor o mayorista con pocas ventas):

Los semestrales vencen el 20 de julio y el 20 de enero;
Los anuales vencen el 20 de enero.

Multa e interés

No presentó una declaración de impuestos a tiempo: 5% del impuesto adeudado por cada mes en que la declaración se atrasa, pero no más del 25%;

Presentó una declaración, pero no presentó el impuesto adeudado: 0.5% del impuesto adeudado por cada mes en que el impuesto adeudado se atrasa, hasta un máximo del 25%.

